

RENDKÍVÜLI TÁJÉKOZTATÁS

A Gloster Infokommunikációs Nyilvánosan Működő Részvénytársaság (cégjegyzékszám: 13-10-042012; székhely: 2142 Nagytarcsa, Csonka János utca 1/A. A/2. ép.; a továbbiakban: Társaság, Gloster) a vonatkozó jogszabályok és a Budapesti Értéktőzsde Általános Üzletszabályzata alapján az alábbiakról tájékoztatja a Tisztelt Befektetőket.

2026-ra jelentős növekedést és osztalékfizetést tervez a Gloster

2026-tól osztalékfizetést, jelentős külföldi terjeszkedés és belső szinergiahatások következtében 15,6 milliárdos árbevétel mellett több, mint 3 milliárd forint EBITDA-t tervez a Gloster Igazgatósága az elkövetkezendő két évben – áll a Társaság által közzétett befektetői prezentációban.

Az elmúlt 60 hónapban 11 tranzakciót megvalósító, a BÉT Standard kategóriájában jegyzett nemzetközi informatikai szolgáltatócég mára egy 811 ügyfelet kiszolgáló 355 fős vállalattá nőtte ki magát. A Helap Partners kutatása alapján a Gloster piacvezető a hazai tulajdonú szoftverfejlesztést exportáló cégek között és a legnagyobb hazai tulajdonú felhő szolgáltató Microsoft partnercég. Üzleti modelljének hangsúlya a rendszeres (a teljes árbevétel 69%-a) és export (a teljes árbevétel 44%-a) árbevételeken van, melyek 2021-2023 között átlagosan 60%-kal, illetve 98%-kal növekedtek.

A Gloster előtt álló kihívások között a nemzetközi értékesítés továbbfejlesztését, a vállalati profitabilitás javítását és az informatikai szektort jellemző kiemelt bérezést azonosította a Gloster igazgatósága.

A befektetői prezentáció szerint tapasztalt partnerekkel kezd nemzetközi B2B üzletfejlesztésbe a Gloster a világ jelentős szoftver piacain: az Egyesült Királyságban és Írországban, a DACH régióban és Skandináviában. A Gloster a nemzetközi értékesítést országok helyett régiókra tagolja, a továbbiakban így 43%-kal nagyobb, mintegy évi 21 700 M EUR / év piacot céloz meg a jelenlegihez képest. Az egyes helyszíneken saját értékesítési és ügyféltámogatási csapatokat épít fel. Az angol és ír régiót értékesítését Andrew Wilmot, a DACH régiót a németül anyanyelvi szinten beszélő Tóth Attila, a Skandináv régiót pedig Herwig Stöckl támogatja.

A prezentációból a befektetők megtudhatják, hogy a Gloster annak érdekében, hogy fokozza a nemzetközi versenyképességét (kedvezőbb fejlesztői bérek) az év végéig a Fülöp-szigeteken készül SSC-t nyitni, amelynek köszönhetően 2025. elejétől mintegy évi 50 millió forint megtakarítást vár. A Gloster már korábban bejelentette, hogy a Társaság vezetése minimum évi 200 millió forint éves eredményjavulást vár a 2023. november 27-én bejelentett Gloster Level up belső hatékonyság-növelő programtól. Mintegy 1518 millió forint további EBITDA-val számol a Társaság a mesterséges intelligencia, valamint a digitális és zöld átállás következtében megnyíló üzleti lehetőségekből 2026-ra (2023-hoz képest), illetve a várakozásaik szerint további évi kb. 400 millió forinttal tervez több osztalékot beszedni a

leányvállalatokból 2026-ra, amikor a tervek szerint minden leszerződött akvizíciós szerződés teljesen lezárul.

A Gloster eladósodottsága 2024-ben továbbra is alacsonynak mondható, (az EBITDA 117%-a), amely 2025-ben még várhatóan növekedni fog, de 2026-ra a tervek szerint már csak az EBITDA 89%-át éri el. Az elemzői árak meghaladják a Gloster jelenlegi árfolyamát, az ERSTE célára 1183 HUF (ajánlás: vétel) az Equilor célára 1369 HUF tartási ajánlás mellett.

A korábbi közzétételekhez képest lényeges különbség, hogy a Társaság 2026-tól osztalékfizetést tervez, melyet vélhetően kedvezően fogadnak majd a Gloster jelenlegi és jövőbeni részvényesei. Ennek részleteiről a módosított osztalékpolitikájában 2024. június 30-ig a Gloster külön közleményben fogja tájékoztatni a Befektetőket.

Nagytarcsa, 2024. március 26.

Gloster Infokommunikációs Nyrt.