



FÉLÉVES JELENTÉS

2026. I. FÉLÉV



A beszámoló számadatai könyvvizsgálati audittal nem alátámasztottak

A jelentés a **Budapesti Értéktőzsde Xtend** általános üzletszabályzatának 6. számú melléklete szerint készült, tájékoztatást ad a 2026. év első félév időszakában történt eredményekről, eseményekről. A beszámoló a számvitelről szóló 2000. évi C. törvényben meghatározott számviteli elveknek megfelelően készült.

Jelentéstételi időszak: 2026.január 1. és 2026.június 30. közötti időszak

TARTALOMJEGYZÉK

I.	Vezetőségi jelentés	1
II.	A KERMANN pénzügyi eredményei	4
III.	A KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. társaság bemutatása	11
IV.	A TÁRSASÁGOT ÉRINTŐ FŐBB KOCKÁZATOK ÉS AZOK KEZELÉSE	19
V.	A KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. 2026. I. FÉLÉVBEN KÖZZÉTETT TÁJÉKOZTATÁSAI	26
VI.	A KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. 2026. I. FÉLÉVES EREDMÉNYKIMUTATÁSA	27
VII.	A KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. 2026. I. FÉLÉVES MÉRLEGE / ESZKÖZÖK	28
VIII.	NYILATKOZAT	30

I. VEZETŐSÉGI JELENTÉS

1. STRATÉGIA, KÜLDETÉS:

A Kermann IT Solutions Nyrt. egy informatikai rendszerintegrációt, többretegű informatikai szolgáltatást, komplex IT megoldásokat nyújtó közép vállalat, az informatikai szolgáltatóipar feltörekvő szereplője. Tevékenységünk elsősorban a vállalatok, intézmények részére nyújtott szolgáltatásokból áll, melynek három fő tevékenységi szektora a rendszerintegrációs szolgáltatások, a szoftveres megoldások és az épületinformatikai szolgáltatások.

A Kermann IT Solutions Nyrt. legfőbb erőssége az átfogó ismeretekkel rendelkező, összeszokott, innovatív fejlesztőcsapata, melynek tagjai több évtizedes tapasztalattal rendelkeznek IT infrastruktúrák kialakításában, fejlesztésében, valamint teljes körű rendszerüzemeltetésben. Ügyfélközpontú hozzáállása segíti a Társaságot abban, hogy mindig optimális megoldást tudjon biztosítani partnerei számára.

Szolgáltatásainkat az IT iparágat meghatározó, nemzetközi gyártó vagy fejlesztő cégek partnereként végezzük, akik elvárják szakembereinktől a legmagasabb szintű tudást, mind IT mérnöki, mind szoftveres területen.

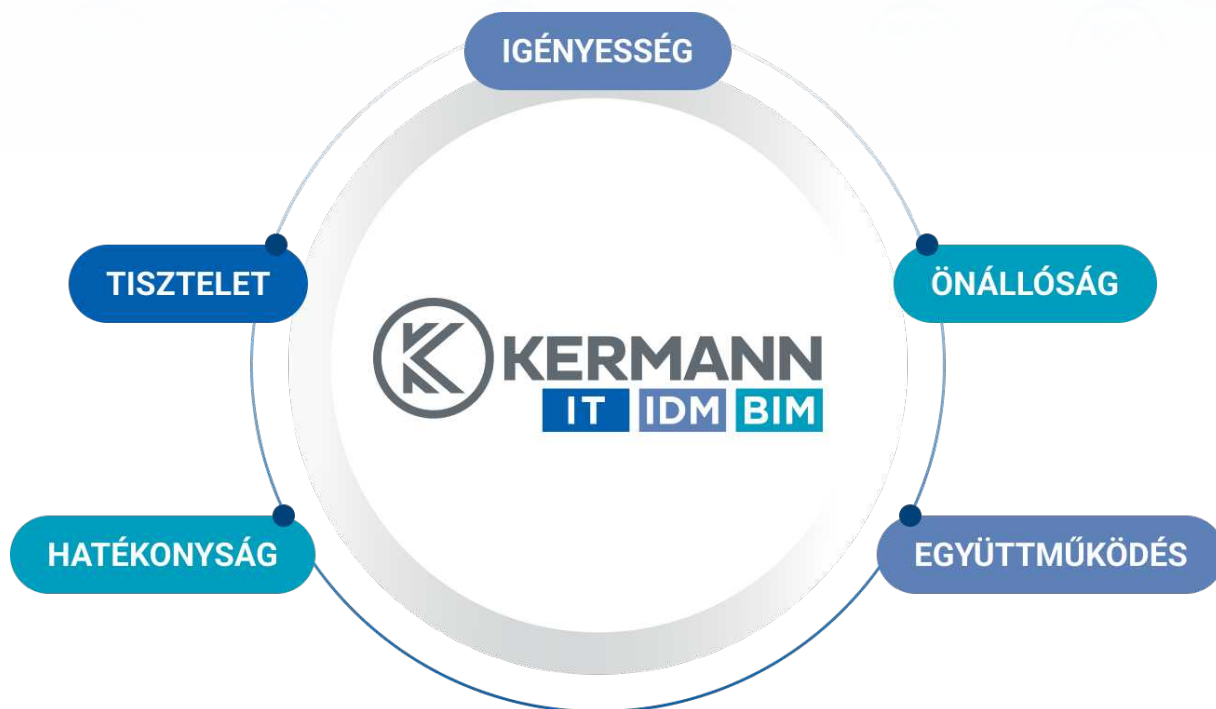
Küldetésünk, hogy folyamatosan fejlődő vállalatként is alapvetően megbízható IT szolgáltatók akarunk maradni, aki a jövő informatikai kihívásaihoz az infrastruktúrát képes hozzáadni és megállás nélkül szolgáltatni.

Stratégiánk megfogalmazása többek között azon alapult, hogy a vállalat menedzsmentje jelentős fejlődési, növekedési potenciált lát az IT iparágban, mind a piac méretét tekintve, mind a hatékonyság javulását nézve.

A Kermann az IT-infrastruktúra piacának egyik legdinamikusabban növekedő szereplőjévé vált, amely sikeresen diverzifikálta tevékenységét a nagyvállalati szektorból a kkv-k irányába is.

A Kermann öt alapértéke egyértelműen a stratégia legfontosabb eleme. A hatékonyság, tisztelet, igényesség, együttműködés és önállóság – értékek a mindennapi működésünk alapját képezik, és minden évben külön is elismerjük őket.

Az adott területen kiemelkedő teljesítményt nyújtó munkatársak vándordíjat kapnak, amelyet a tulajdonosokból és vezetőkől álló zsűri ítél oda, pénzjutalommal kiegészítve. Ez a rendszer nemcsak a vállalati értékek megélését erősíti, hanem motivációt teremt a kollégák körében.



2. STRATÉGIAI MÉRFÖLDKÖVEK:

Stratégiánk megvalósításában Társaságunk dinamikusan és folyamatosan halad előre. **2024. évben 15 %-kal átléptük azt a 10 milliárd forintos árbevételi szintet**, melyet korábban 2027-re tűztünk ki. 2025. évben ezt tovább emeltük, 15,6 milliárd forintos árbevétellel.

Konzervatív várakozásaink szerint a2024. és 2025. évi szintek közötti árbevétel teljesítését látjuk, mert nem számítunk ebben az évben erősödő kormányzati beszerzésekkel. **Az első féléves árbevétel a bázisidőszaki szintet 29%-kal meghaladta. A szolgáltatásból keletkező bevételünk a teljes árbevétel mintegy 37 %-át teszi ki**, így éves szinten is teljesíteni tudjuk a korábban stratégiai célként kitűzött 40%-ot. Az integrált vállalatirányítási rendszerünket folyamatosan fejlesztjük, továbbá tevékenységünket további rendszerekkel (ManageEngine - ServiceDesk Plus MSP, Pipedrive) támogatjuk. **A létszámunk növekedése megállt, és a hatékonyságot célzó törekvéseinkkel összhangban a csapat létszámának optimalizálása a cél.**

A Kermann IT Solutions Nyrt. növekedési stratégiájának korábban bejelentett alappillére a horizontális és vertikális piaci terjeszkedés, amelyet szerves fejlődéssel és célzott akvizíciókkal kívánunk elérni.

Ezen stratégiai cél elérése érdekében a Társaság a 2026. első félév folyamán intenzív tárgyalásokat és előkészítő folyamatokat folytatott az Optimaze Consulting Kft. 100%-os üzletrészének megszerzésére. A céltársaság Robotizált Folyamatautomatizációs (RPA) és Generatív Mesterséges Intelligencia (GenAI) alapú termékeivel és szolgáltatásaival érdemben támogatja a digitális transzformációt. A tranzakció előkészítése a félév végére a záró szakaszába lépett, megalapozva a Társaság technológiai portfóliójának tervezett bővítését.

A 2026. június 30-i mérlegfordulónapot követően a tranzakció sikeresen lezárult. A Társaság a BÉT szabályozásának megfelelően 2026. augusztus 4-én rendkívüli tájékoztatás keretében közzétette, hogy az Optimaze Consulting Kft. 100%-os tulajdonrészének felvásárlása (akvizíciója) pénzügyileg és jogilag is megvalósult.

3. TŐKEPIACI ÉRTÉKTEREMTÉS ÉS TÁRSADALMI FELELŐSSÉGVÁLLALÁS:

A tőkepiaci aktivitás növekedése érdekében a Társaság 2026 elején sikeres részvényfelosztást hajtott végre, illetve továbbra is kiemelt célja a Társaságnak a tőkepiaci bizalom növelése.

A tőzsdére lépése óta végrehajtott két meghatározó alaptőke-emelésével (kamatozó részvény kibocsátással – 2025. december és 2026. január) biztosította a Társaság növekedési stratégiájához szükséges pénzügyi forrásokat.

A Kermann IT Solutions Nyrt kiemelt figyelmet fordít a tehetséggondozásra, amelyet a hazai sportéletben (például a DVSC Kézilabda utánpótlás-nevelésében) nyújtott évenkénti ösztöndíjprogramjaink és szponzori elismeréseink is fémjelznek.

2024-ben az Xtend tőkepiacra történő belépéssel további célkitűzésünk első lépése került megvalósításra, melynek eredményességét az „Év kibocsátója” címünk is fémjelzi.

2025-ben a Deloitte által alapított Best Managed Companies minősítésben részesülhettünk.

Ezek az elismerések nemcsak pénzügyi eredményeinket, hanem a sikeres tőkebevonásunkat és folyamatos innovációinkat is tükrözi.

4. PR ÉS STRATÉGIAI KOMMUNIKÁCIÓ, ESEMÉNYEK:

Ezen időszakban elnyert, vagy teljesített szállítási és szolgáltatási szerződéseken felül, számos egyéb területen is aktívan jelen voltunk a piacon, néhány jelentősebb példa:

- 2026. első felében 9 alkalommal vettünk részt a Radiocafé Millásreggeli műsorában, mint az IT-rovat meghívott iparági vendégei.
- 2026.03.26-án 57 fős ügyfélrendezvényt tartottunk a HPE-vel közösen a Gerbeaud-ban, ahol meglévő, és leendő ügyfeleink olyan aktuális IT témájú előadásokat láthattak, melyek a mesterséges intelligenciával, a szolgáltatói IT trendek, illetve új virtualizációs platformok köré csoportosultak.
- 2026. 04.23 -án kisebb létszámú, de szintén ügyfeleknek szóló rendezvény került megtartásra telephelyünkön, melynek a témája ezúttal kizárólag a mesterséges intelligencia üzleti felhasználásra fókuszált.

II. A KERMANN PÉNZÜGYI EREDMÉNYEI

A 2026-os üzleti évben az IT-szektor szereplői számára a jövedelmezőség és a korábbi növekedési dinamika fenntartása jelentős piaci kihívássá vált a 2025. évi bázisidőszakhoz képest. A piaci stabilitást és az eredményességet leginkább meghatározó tényező az állami és közigazgatási IT-infrastruktúra-közbeszerzések tartós stagnálása. A választási időszakot megelőző, illetve az azt követő negyedévekre jellemző ciklikus piaci élénkülés – a korábbi évek tapasztalataival ellentétben – elmaradt, hiszen kormányváltás történt. A közbeszerzési volumenek mindkét periódusban passzívak maradtak, és a várt piaci korrekció továbbra sem indult be.

A nagyméretű, strukturális infrastrukturális projektek hiánya miatt a piac kínálati oldala a versenyszféra felé tolódott el.

Az elhúzódó piaci passzivitás miatt kiemelt prioritást élvez a működési költségek (OPEX) szigorú kontrollja és a humánerőforrás-kapacitások optimalizálása a nyereségességi szint megőrzése érdekében – melyet előrelátóan már az év tervezésekor megkezdtünk.

A vállalati stabilitás fenntartható, azonban a növekedési ráták megőrzése a piaci kereslet általános és tartós mérséklődése miatt rendkívül fegyelmezett gazdálkodást és diverzifikált értékesítési stratégiát követel meg.

A Kermann pénzügyi eredményeit a 2025. és 2026. első félévére vonatkozó összesített és részletező adatok alapján mutatjuk be:

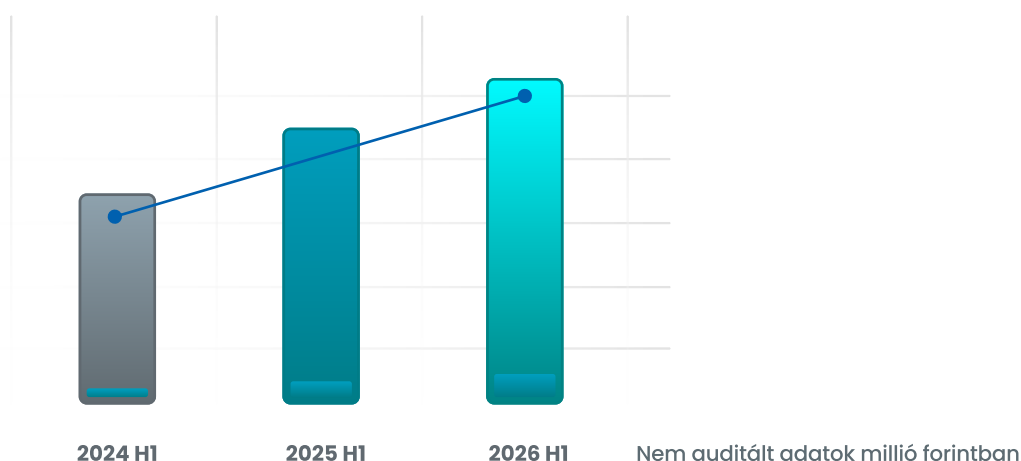
	2025.HI	2026.HI	Változás	Változás %
Értékesítés nettó árbevétele	4 694 888	6 042 428	1 347 540	29%
Üzemi eredmény	308 997	160 888	-148 109	-48%
EBITDA	508 678	494 968	-13 710	-3%
Adózott eredmény	308 408	285 744	-22 664	-7%
EBITDA/Árbevétel %	10,8%	8,2%		
Export árbevétel aránya	1,3%	5,3%		

Az alábbiakban a Kermann árbevételének alakulását mutatjuk be az elmúlt időszakokra:

Az értékesítés nettó árbevétele 2026. első félévben 29%-kal nőtt a 2025-as év azonos időszakához képest.

A növekedés háttérében elsősorban a Kermann IT Solutions Nyrt. menedzsmentje által korábban megfogalmazott, a következő évekre vonatkozó stratégiájának tudatos végrehajtása áll – melynek értelmében a törekszünk arra, hogy minél komplexebb megoldást nyújtson ügyfelei IT igényeire. A növekedést elsősorban a rendszerintegrációs eszközök értékesítése és szolgáltatások bővítése, tehát a RINT üzletág fejlődése generálta. A Társaság árbevételének növekedése jóval meghaladta az éves infláció mértékét, ami azt jelzi, hogy a növekedés piacbővítés és többlet értékesítés eredménye.

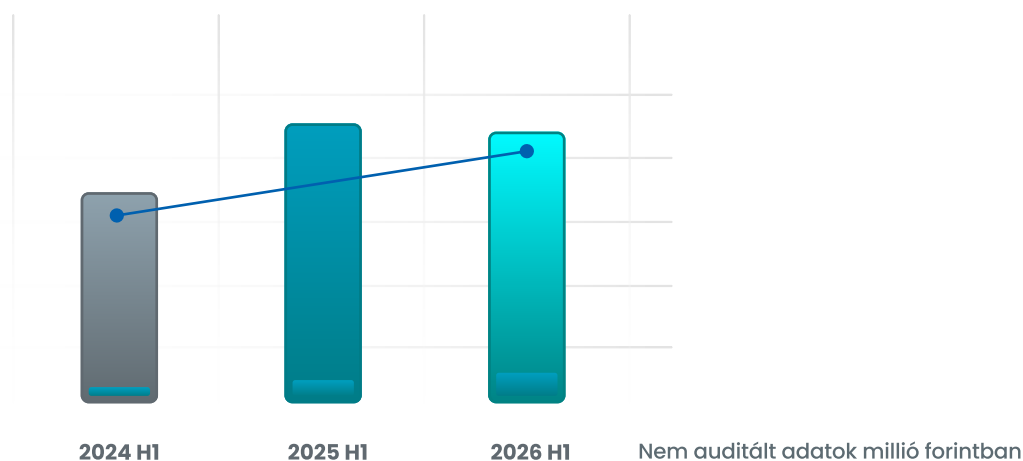
KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. FÉLÉVES ÁRBEVÉTEL ALAKULÁSA 2024–2026



A Társaság EBITDA-ja 2026-ban minimális csökkenést (2,8 %) mutat az egy évvel ezelőtti időszakhoz viszonyítva. Ennek oka egyrészt a szokásosnál erősebb bázis – hiszen tényyszerű, hogy a 2025. év rendkívül kiemelkedő volt üzleti sikerekben. A 2026. évre vonatkozóan egyértelműen elmondható, hogy a közbeszerzések a kormányzati választásokkal, valamint a kormányváltással egyértelműen megálltak. A versenypiacot is fokozott óvatosság jellemezte a hazai és világ gazdasági bizonytalanságok miatt, melynek következményeként a beruházási hajlandóság ezen szektorban is jelentősen csökkent, így ez az előzetes várakozásainknak megfelelően nagymértékben visszafogta a lehetőségeinket.

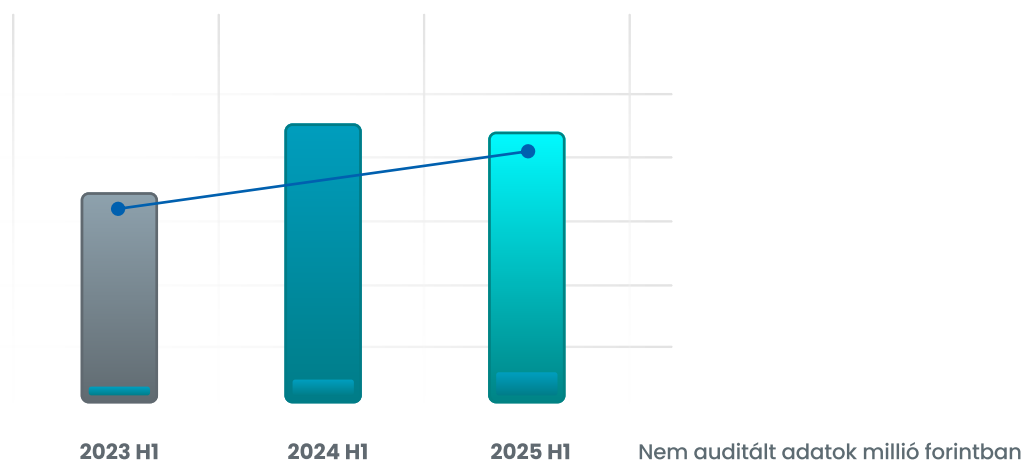
Az informatikai eszközök piacán 2026. első felétől rendkívül komoly drágulási hullám és beszerzési nehézségek alakultak ki. A szerverek, tárolók, hálózati eszközök, valamint a laptopok és PC-k árai is globálisan kétszámjegyű növekedést mutattak az elmúlt hat hónapban, miközben a szállítási idők a korábbi napokról vagy hetekről sok esetben hónapokra nyúltak. Természetesen folyamatosan igyekszünk projektjeink eredményességét szem előtt tartani, de a hasonló váratlan nehézségek hatással lehetnek az üzleteink profitjára, valamint időbeli megvalósulására is.

KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. FÉLÉVES EBITDA ALAKULÁSA 2024–2026



Az adózás előtti eredmény 7 %-kal mérséklődött a bázishoz képest.

KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. FÉLÉVES ADÓZÁS ELŐTTI EREDMÉNY ALAKULÁSA 2024–2026

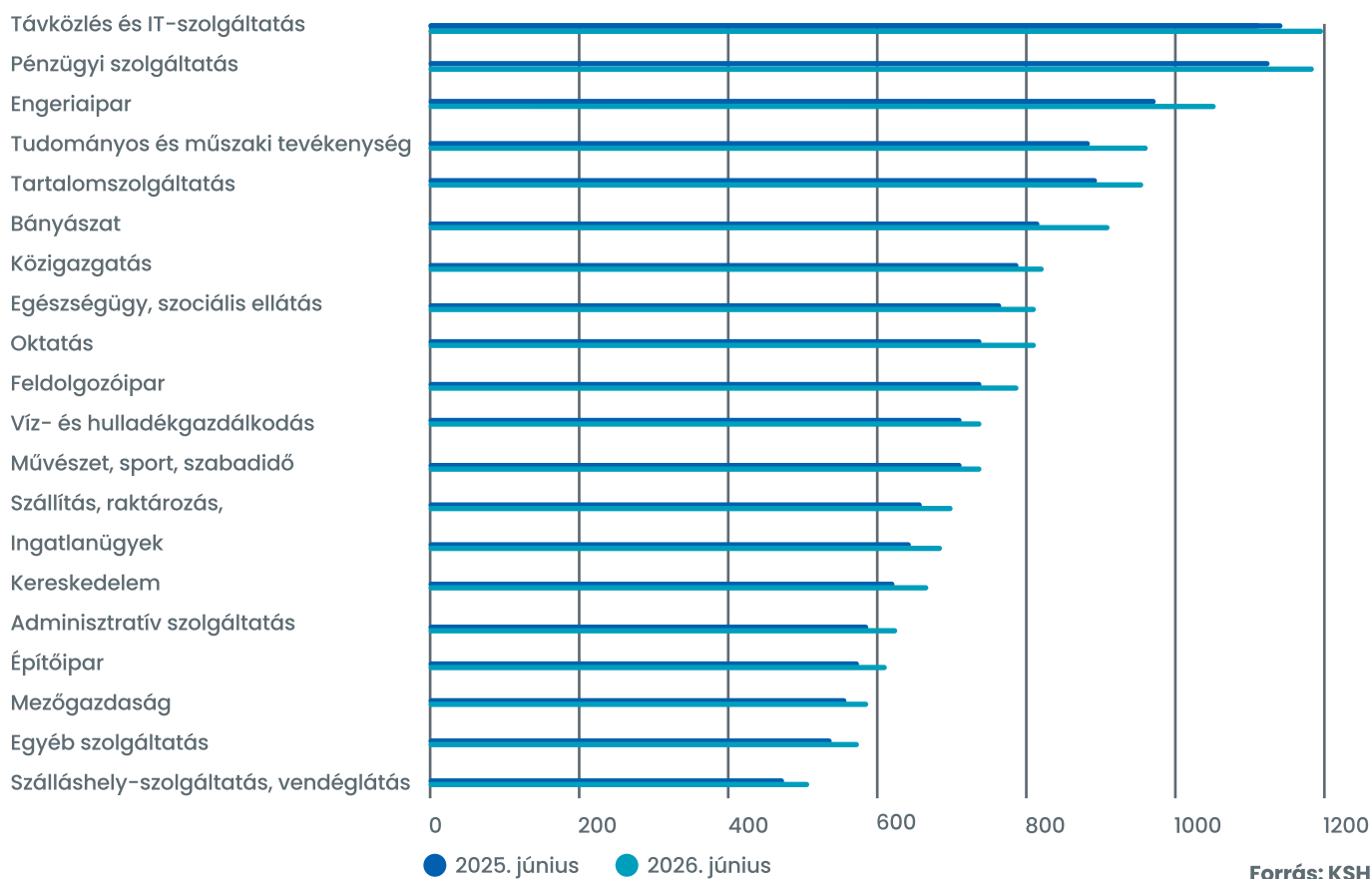


A folyamatosan, dinamikusan változó és jelen időszakban kedvezőtlen makro- és világgazdasági körülmények és környezet ellenére, Társaságunk piaci és gazdasági helyzete továbbra is stabil. A növekedési- és fejlődési irányt tartani tervezzük és tudjuk - rendelkezünk a megfelelő humán és infrastrukturális erőforrásokkal ahhoz, hogy ügyfeink egyre növekvő igényeit képesek legyünk teljesíteni.

Bár a nemzetgazdasági infláció 2025–2026-ra jelentősen megszelídült (3–4% körüli sávba állt be), az IT-szektor bérdinamikája teljesen levált erről. Ahogy a lenti statisztikai ábra mutatja, a bruttó átlagkeresetek továbbra is folyamatos, strukturális emelkedést mutatnak. Az iparágra jellemző magas bérszínvonal és a képzett szakemberekért folytatott intenzív piaci verseny közvetlen, számottevő hatást gyakorol vállalatunk személyi jellegű ráfordításaira (OPEX). Ez a tartós bérnyomás közvetlenül tükröződik a gazdálkodási adatainkban, szigorú hatékonyságmenedzsmentet és a fedezeti szintek folyamatos optimalizálását követelve meg a jövedelmezőségi céljaink fenntartásához.

2026. júniusban az átlagkereset a távközlés és IT-szolgáltatás, valamint a pénzügyi szolgáltatás területén dolgozók körében volt kimagasló, a legalacsonyabb pedig a szálláshely-szolgáltatás, vendéglátás nemzetgazdasági ágban.

A BRUTTÓ ÁTLAGKERESET NEMZETGAZDASÁGI ÁGAKÉNT



*Közfoglalkoztatottak nélkül, munkáltatók teljes köre: alkalmazásban állóval rendelkező vállalkozások, nonprofit szervezetek és a költségvetés teljeskörűen. Tartalmazza a havi 60 óránál kevesebb munkaórában foglalkoztatottak létszámát is. TEÁOR'25 nomenklátúra szerint.

A társasági költségek és ráfordítások alakulását az alábbiakban mutatjuk be:

	2025.H1	2026.H1	Változás
Anyagköltség	68 062	33 395	-34 667
Igénybe vett szolgáltatások értéke	996 444	1 640 504	644 060
Egyéb szolgáltatások értéke	32 398	28 317	-4 081
Eladott áruk beszerzési értéke	1 981 243	2 889 169	907 926
Eladott (közvetített) szolgáltatások értéke	293 563	389 787	96 224
ANYAGJELLEGŰ RÁFORDÍTÁSOK	3 371 710	4 981 172	1 609 462
Bérek	728 783	609 577	-119 206
Személyi jellegű egyéb kifizetések	21 546	20 596	-950
Bérjárulékok	96 736	79 168	-17 568
SZEMÉLYI JELLEGŰ RÁFORDÍTÁSOK	847 065	709 341	-137 724
ÉRTÉKCSÖKKENÉSI LEÍRÁS	199 681	334 080	134 399
EGYÉB RÁFORDÍTÁSOK	76 807	41 858	-34 949
ÖSSZESEN	4 495 263	6 066 451	1 571 188

Nem auditált adatok millió forintban

A költségek a bevételekkel együtt, de azok növekedési erejénél nagyobb mértékben növekedtek. Az értékcsökkenés jelentős növekedését nagyrészt több, az IDM rendszerünkön elvégzett fejlesztés, továbbá a tavalyi évben beszerzett tárgyi eszközök (nagy teljesítményű storage berendezések) aktiválása okozta.

Az egyéb és pénzügyi eredményeket az alábbiakban mutatjuk be. Mindkét esetben jelentős javulás mutatkozik a bázisidőszakhoz képest, melynek oka a bevételek esetében nagyszámú visszatérítések, a ráfordítások esetében pedig az erős bázis (jelentősebb értékvesztést tartalmazott).

	2025.H1	2026.H1	Változás
EGYÉB BEVÉTELEK	45 506	121 011	75 505
EGYÉB RÁFORDÍTÁSOK	76 807	41 858	-34 949

Nem auditált adatok millió forintban

	2025.H1	2026.H1	Változás
PÉNZÜGYI MŰVELETEK BEVÉTELEI	78 667	249 805	171 138
PÉNZÜGYI MŰVELETEK RÁFORDÍTÁSAI	48 754	96 461	47 707
PÉNZÜGYI MŰVELETEK EREDMÉNYE	338 910	314 232	-24 678

Nem auditált adatok millió forintban

A Kermann IT tehát 2026. év első félévében 2026. első félévében az alábbiak szerint teljesített a bázisidőszakhoz képest:

- 29%-kal (1,35 milliárd forinttal) magasabb árbevétel
- 2 %-kal (14 millió forinttal) alacsonyabb EBITDA
- 7 %-kal (20 millió forinttal) alacsonyabb adózott eredmény
- 3 %-kal magasabb árbevétel arányos EBITDA

Az értékesítés nettó árbevételének üzletági megbontását az alábbiakban mutatjuk be:

ÉRTÉKESÍTÉS NETTÓ ÁRBEVÉTELE	2025.HI	2026.HI	Változás	Változás %
RINT	4 557 028	5 830 098	1 273 070	28%
AL	106 063	168 161	62 098	59%
BIM	31 797	44 169	12 372	39%
Összesen	4 694 888	6 042 428	1 347 540	29%

Nem auditált adatok millió forintban

EGYÉB, MÉRLEGBEN TÖRTÉNT JELENTŐS VÁLTOZÁSOK

A 2026.I. félévében történt fejlesztések:

- szellemi termékek közt IDM rendszer fejlesztése 62 millió forint értékben;
- infrastruktúra fejlesztés 50 millió forint értékben;
- 360 millió forint értékben került beszerzésre egy Kombinált Laser/MIG/MECH Technológiai Robot Rendszer, melyre hitellel kombinált pályázati támogatást kapunk

A kapcsolt vállalkozásokkal szemben mind követelés mind kötelezettség oldalon intenzív forgalom volt jellemző előző évben (jellemzően speciális infrastruktúra fejlesztése, valamint szoftverfejlesztés), mely jelentősen csökkent így mind a követelés, mind a kötelezettség oldalon jelentős csökkenés mutatkozik.

A hitelek állománya összességében 54 millió forinttal csökkent, ezen kívül lízingfinanszírozással az egyéb hosszú lejáratú kötelezettségek is, 76 millió forinttal csökkentek.

Aktív és passzív elhatárolások jelentősen csökkentek az év végi support és továbbértékesített licenzs bevétel és ráfordított elhatárolások kivezetésével.

A kapott és adott előlegek összege jelentősen növekedett, több projektben isadtunk és kaptunk nagy összegű előlegeket.

VÁRHATÓ FEJLŐDÉS

A vállalati stratégia értelmében Társaságunk célja – mások mellett – az volt, hogy 2027-re elérje a 10 milliárd forint árbevételt, EBITDA marzsát pedig tovább növelje. A 10 milliárd forint árbevétel 2024. évben 11,5 milliárd Ft-tal teljesült, 2025. évben pedig tovább növekedve 15,6 milliárd Ft bevételt teljesített. A várakozások szerint és jelenlegi kilátások mellett ezt a szintet 2026. évben tartani célozzuk, emellett a kitűzött cél elérése az EBITDA növekedés vonatkozásában is lehetséges és reális lehet, de ez nagyban függ a sikeres közbeszerzési projektektől.

A Kermann IT Solutions Nyrt. kiemelt hangsúlyt fektet belső működésének optimalizálására és hatékonyságának növelésére, amelyet rendszeresen monitorozunk és szükség esetén finomítunk. A vállalat szakértői hatékonyan teljesíthetik a szolgáltatásbiztosítási és üzemeltetési feladatokat, illetve az implementációs és integrációs projektek kivitelezését. A szervezeti struktúra szakterületek szerint csoportosítja a szakmai csapatokat, melyet mátrix irányítási rendszerrel erősít.

Célunk, hogy ügyfeink igényeit pontosan felmérjük, és testre szabott, költséghatékony megoldásokat ajánljunk. A folyamatos fejlesztések eredményeként az ügyfelek elégedettsége növekvő tendenciát mutat mind a szolgáltatások funkcionalitása, mind azok árazása terén.

A 2026-os célok középpontjában a szolgáltatási modell és az erőforrások hatékony összehangolása, valamint a transzparens vezetői riporting és rendszerintegrációk állnak. A kulcskockázatok az üzleti aktivitás fenntartása, a kompetenciaellátottság és a presales képességek terén jelentkeznek, melyek kezelése elengedhetetlen a stabil növekedéshez és eredményességhez.

Az alkalmazásüzemeltetési szolgáltatásunk kiépítését követően, célunk, hogy egyre jelentősebb szerepet vállaljunk az üzleti folyamatokat támogató alkalmazások integrációjában és üzemeltetésében. A szolgáltatás a portfólió bővítését célozza, amely kulcsszerepet játszik a hosszú távú növekedési stratégiánkban.

Az általunk képviselt gyártói partnerekkel fennálló kapcsolatok továbbra is kiemelt fontosságúak, különösen a HPE, mint stratégiai partner esetében. Az első féléves eredmények alátámasztják, hogy tartjuk a bázis erősségét, és további növekedést is várunk a termékértékesítés, az integrációs megoldások, valamint a szerviztevékenységek terén.

A Károly programunk kifejezetten a hazai kis- és középvállalkozások (kkv) számára indított, standardizált, havi díjas informatikai üzemeltetési márkája. Ez az új termékcsomagunk szolgáltatása azokat a piaci lehetőségeket célozza meg, ahol a kisebb cégek nem engedhetik meg maguknak a saját IT-részleget vagy a drága nagyvállalati megoldásokat, de a szabadúszó rendszergazdák helyett stabil, kiszámítható költségű és professzionális IT-biztonsági háttérrel keresnek. A kampány célja több száz ügyfél szerzése a cél 2-3 éven belül.

A szoftveres megoldások piacán a Kermann IT folytatja a bővítést, tehát további fejlesztések várhatóak az év második felében, amelyek révén ügyfeink informatikai kihívásaira tudunk választ adni.

A NIS2 irányelv gyakorlati alkalmazásának elindulásától az IDM szoftverünk iránti érdeklődés növekedésére számítunk. A felkészülés keretében azonosítjuk a legkritikusabb szűk keresztmetszeteket a felmérési és bevezetési szakaszokban, majd ezek egyszerűsítésére standardizált eljárásokat és eszközöket dolgozunk ki, melyek célja a bevezetési ciklusok rövidítése és az erőforrás-hatékonyság javítása.

III. A KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. TÁRSASÁG BEMUTATÁSA

A TÁRSASÁG ÁLTALÁNOS INFORMÁCIÓI, ADATAI

Cégjegyzékszám	01-10-140898
Cégforma	részvénytársaság
Statisztikai számjel	27984026-6209-114-01
Adószám	27984026-2-41
Közösségi adószám	HU27984026
Elnevezés	Kermann IT Solutions Nyilvánosan Működő Részvénytársaság
Rövidített elnevezés	Kermann IT Solutions Nyrt.
Idegen nyelvű elnevezés	Kermann IT Solutions Public Company Limited, Kermann IT Solutions Plc
Székhely	1139 Budapest, Röppentyű utca 48.
Főtevékenység	6290 '25 Egyéb információtechnológiai szolgáltatás
Elektronikus elérhetőségek	info@kermann.hu
Honlap	http://www.kermann.hu
Elérhetőség	1139 Budapest, Röppentyű utca 48.
Befektetői kapcsolattartó	Zsivkovics Szvetlana
Befektetői kapcsolattartó e-mail cím	szvetlana.zsivkovics@kermann.hu
Befektetői kapcsolattartó telefonszám	+36 70 795 4284
Könyvvizsgáló	CMT Audit Korlátolt Felelősségű Társaság 1095 Budapest, Ipar utca 5. 1.em.

A könyvvizsgáló részéről a könyvvizsgálat elvégzéséért személyében felelős kijelölt kamarai tag könyvvizsgáló:
Freiszberger Zsuzsanna

Társaságunk szerepel a NAV köztartozásmentes cégek adatbázisában, emellett pedig Megbízható adózó minősítésű.

VÁLLALATIRÁNYÍTÁSRA VONATKOZÓ INFORMÁCIÓK

A Kermann IT Solutions Nyrt., mint nyilvános részvénytársaság a Budapest Értéktőzsde ajánlásainak megfelelően Felelős Társaságirányítási jelentést készít és az éves beszámolóval együtt a jelentést is közzéteszi a megjelölt felületeken. Emiatt a vállalatirányításra vonatkozó információkra bővebben nem tér ki jelen jelentés.

KUTATÁS ÉS KÍSÉRLETI FEJLESZTÉS

A Társaság saját előállítású szoftverfejlesztés keretében végez K+F tevékenységet.

KÖRNYEZETVÉDELEMRE VONATKOZÓ INFORMÁCIÓK

A működés során nem keletkezik veszélyes hulladék, hisz a gyártók termékei évtizedes távlatban nem tartalmaznak ilyen anyagokat. A Kermann IT Solutions Nyrt. környezetvédelmi tevékenységét az ISO: 14000 szabványnak megfelelően látja el.

TÁRSASÁG FIÓKTELEPEI

- 4034 Debrecen, Vágóhíd utca 2.
- 3533 Miskolc, Kerpely Antal utca 35.
- 6728 Szeged, Kossuth Lajos sugárút 72.
- 6724 Szeged, Pulz utca 33.

TULAJDONOSI STRUKTÚRA

A Társaság 2025. november 27. napján elhatározott részvényfelosztása, valamint a 2025. december 11. és 2026. január 22. napján elhatározott kamatozó részvény kibocsátásai következtében szükséges részvény keletkeztetések és okiratcserék folyamata véglegesen 2026. márciusában zárult le.

A Társaság részvényeihez kapcsolódó szavazati jogok száma sorozatonként, a saját részvény állományok feltüntetésével, és az alaptőke nagyságáról az alábbiak szerint alakul:

Részvénytípus	Névérték (Ft/db)	Darabszám	Össznévérték (Ft)
Kermann IT Solutions Nyrt. törzsrészvény ISIN: HU0000229299	0,1-	1.092.499.100	109.249.910
Kermann IT Solutions Nyrt. Kamatozó Részvény (rövid név: KERKAM) ISIN: HU0000229307	100	96.447	9.644.700
Kermann IT Solutions Nyrt. Kamatozó Részvény B (rövid név: KERKAMB) ISIN: HU0000230479	100	96.154	9.615.400
Alaptőke összesen			128.510.010

Részvénytulajdonosok 5%-ot meghaladó tulajdoni hányaddal a bevezetett sorozatra vonatkozóan:

Név: Bartsen Property Kft.

Tulajdoni hányad: 77,815 %

Birtokolt részvény mennyisége (db): 1.000.000.000

A KERMANN SZERVEZETI ÖSSZETÉTELE

A TÁRSASÁG VEZETÉSE, SZERVEZETE

Az Igazgatóság

Igazgatóságunk legfontosabb feladata a Társaság stratégiai irányítása megfelelő döntésekkel a tulajdonosok érdekeinek képviselésében és védelmében.

Az Igazgatóság tagjai

Kovács Zoltán Lajos

Baróthy Gábor

Szekeres Balázs

FELÜGYELŐBIZOTTSÁG, AUDITBIZOTTSÁG

A Felügyelőbizottság és Auditbizottság tagjai:

Vitkovics Péter

Tüske Balázs

Goldschmied Andrea

A KERMANN SZERVEZETE

Az informatikai cégek legfontosabb erőforrása a megfelelően képzett és felkészült munkaerő, valamint ennek hatékony hasznosítása.

Éppen ezért tudjuk, hogy a jól strukturált szervezet által lehet biztosítani a szakterületek közötti hatékony együttműködést, valamint a gyors és rugalmas reagálást a piac változásaira, ami fontos szerepet játszik a hatékonyságban, innovációban és az üzleti célok elérésében

Komoly erősségünk ezáltal a gyors döntéshozatal, mely egy-egy potenciális üzlet kapcsán előnyt biztosít számunkra. Az erőforrások optimális felhasználását, ezért a szervezetünket folyamatosan fejlesztjük, hisz a megrendelői igények gyorsan és folyamatosan változnak, figyelembe véve a mesterséges intelligencia és a digitalizáció térnyerését, de emellett az egyre növekvő szabályozásokat, vagy igényeket. Ez hatványozottan igaz az IT szektorban, ahol a gyors technológiai változások miatt folyamatosan alkalmazkodni kell a piaci igényekhez.

Létszámunk korábbi intenzív növekedése megállt, és – egyrészt a folyamatok optimalizálásának köszönhetően, másrészt egy kisebb üzletágnak a tavalyi évben történt megszűnése miatt – csökkent is.

	2019	2020	2021	2022	2023. H1	2023	2024. H1	2024	2025. H1	2025	2026. H1
Létszám (fő)	42	42	64	71	89	89	118	118	110	98	79
EBITDA (Mft)	206	130	1223	591	342	747	342	861	509	1488	495
Adózott eredmény (Mft)	60	44	906	114	222	514	202	613	308	1028	286

A Kermann IT kiemelt figyelmet fordít a munkavállalók elégedettségének növelésére, többek között változatos juttatások biztosításával, közösségépítő rendezvényekkel és rugalmas vezetői hozzáállással. Az új kollégák beilleszkedését és betanulását a személyre szabott Onboarding folyamat segíti, emellett hosszú távon is támogatjuk fejlődésüket képzésekkel, szakmai kihívásokkal teli feladatokkal, valamint a teljesítményértékelő rendszerünk folyamatos visszajelzéseivel.

Bár a munkaerőhiány magyarországi alakulása hátrányos tényező lehet a Kermann IT Solutions Nyrt. gazdálkodására, ennek ellenére az elmúlt évben jelentős toborzási költségek és nehézségek nélkül is sikerült a dolgozói állománymozgásokat, fluktuációt menedzselni.

A menedzsment tapasztalatai alapján a szoftverfejlesztői munkaerőpiacon megfordult a több mint öt éve tartó trend, és kicsit konszolidálódott a keresés/kiválasztási folyamatok hektikussága, illetve a bér/juttatási igények is konszolidálódni látszanak.

Úgy gondoljuk, hogy az Nyrt.-vé válás plusz vonzerőt jelent a versenytársakhoz képest a toborzási folyamatokban, ezért a későbbiekben mindenképp tervben van a részvényalapú juttatások bevezetése is.

A KERMANN TEVÉKENYSÉGE

Tevékenységi üzletágaink alapvetően piacvezető megoldásainkon alapulnak, melyek a következők:

- Hibrid IT technológiák
- Virtualizáció
- IT automatizálás
- IDM, jogosultság menedzsment
- Hálózati technológiák
- FM technológiák
- IT Security megoldások
- vállalati AI alkalmazások bevezetése és szakértői támogatása
- Felhő technológia bevezetése
- Üzleti alkalmazások integrációja és üzemeltetése

TEVÉKENYSÉGÜNK AZ ALÁBBI ÜZLETÁGAK KÖRÉ SZERVEZŐDIK

- Informatikai rendszerintegráció és rendszertámogatás (RINT)
- Alkalmazásfejlesztés és -üzemeltetés (AL)
- Épületinformációs rendszerfejlesztés és -üzemeltetés, kapcsolódó szolgáltatások (BIM)

Terület/üzletág	2023. H1	Szervezeti arány	2023	Szervezeti arány	2024. H1	Szervezeti arány	2024	Szervezeti arány	2025. H1	Szervezeti arány	2025	Szervezeti arány	2026. H1	Szervezeti arány
Központ	13	15%	13	15%	13	11%	16	14%	16	15%	17	14%	14	13%
RINT	65	73%	65	73%	92	78%	90	76%	82	75%	70	59%	55	50%
AL	8	9%	8	9%	10	8%	9	8%	9	8%	9	8%	9	8%
BIM	3	3%	3	3%	3	3%	3	3%	3	3%	2	2%	1	1%
Statisztikai														
létszám összesen	89	100%	89	100%	118	100%	118	100%	110	100%	98	83%	79	72%

RENDSZERINTEGRÁCIÓS ÜZLETÁG

Az üzletág fő profilja az informatikai infrastruktúrák kialakítása, fejlesztése és üzemeltetése – teljes életciklust felölelő rendszerintegrációs szolgáltatásokat nyújt, a tervezéstől és tanácsadástól kezdve a megvalósításig, valamint a rendszerek üzemeltetéséig.

RINT	2025.HI	2026.HI
Értékesítés nettó árbevétele/ millió forint	4 557	5 830
Árbevétel hányad %	97,1%	96,5%
Létszám (fő)	82	55

A szolgáltatások magukba foglalják az alábbiakat:

- Különböző IT rendszerek összehangolását
- Különálló informatikai rendszerek kommunikációjának kialakítását
- A munkafolyamatok hatékonyságának és minőségének növelését
- RPA illetve AI alapú automatizációk bevezetését
- A kívánt rendszerkörnyezet kialakítását egy másik rendszeren belül
- Különböző IT szolgáltatások összefűzését és konszolidálását egy központi IT rendszerbe
- Új informatikai rendszer bevezetését meglévő ökoszisztémába
- Meglévő IT rendszer funkcióbővítését
- IT rendszerek migrációját
- Lokális, felhő és hibrid IT rendszerek kialakítását
- Hálózati megoldások bevezetését és működtetését
- Alkalmazások tervezését, kialakítását, üzemeltetését és támogatását
- Információ- és kiberbiztonsági megoldások tervezését, bevezetését, működtetését és támogatását
- Audiovizuális rendszerek integrációját

A Társaság rendszertámogatási szolgáltatása az ITIL-módszertannak megfelelően három szintre tagolódik:

Level 1 – klasszikus helpdesk, service desk szolgáltatás, akár 0–24 órás beosztásban

Level 2 – rendszermérnöki szolgáltatás – komplett infrastruktúra karbantartása, üzemeltetése

Level 3 – architekt, rendszertervező (mérnöki) szint – a legmagasabb szintű szakmai kompetenciával rendelkező kollégák gyártói képesítéssel ellátva az üzemeltetett vagy a bevezetés alatt álló rendszerek architektúráját tervezik meg, illetve az időnként előforduló kritikus rendszerhibák elhárításában vesznek részt.

A fenti szolgáltatáskatalógus Level 1–3 szintű kompetenciáink lehetővé teszik a legkülönbözőbb ügyféligények rugalmas kiszolgálását, az ügyfélkompetenciák igény szerinti kiegészítését. A Társaság szolgáltatásait minden esetben egy modern, komplex ticketing és monitoring rendszer támogatja.

A fő kompetenciák kiterjednek a szerver-storage technológiákra, networking/-hálózati szakértelemre, virtualizációra, felhőszolgáltatásokra, az alkalmazások teljes életciklusának támogatására, a kiberbiztonsági védelmi és elemző rendszerekre, valamint a biztonsági műveletek végrehajtására vagy támogatására az egyre bővülő informatikai biztonsági területre.

A szolgáltatási portfólió minőségének másik pillére a kiterjedt és megbízható gyártói partnerségek rendszere. A Társaság gyártói partnerei többek között:

Hewlett – Packard Enterprise (szerver/storage megoldások és kapcsolódó szolgáltatások)

Hewlett – Packard Inc (számítógépek és perifériák)

Microsoft (Szoftver és felhő megoldások)

VMWare (virtualizáció)

Lenovo (számítógépek, szerver/storage)

Dell (számítógépek, szerver/storage)

HPE Aruba (hálózati eszközök)

Cisco (hálózati eszközök/tűzfalak, hálózatbiztonsági megoldások)

Checkpoint (kiberbiztonsági megoldások)

Fortinet (tűzfalak, hálózatbiztonsági megoldások)

Fujitsu (szerver/storage)

Veeam (backup megoldások)

A rendszerintegrációs tevékenység fő piaca jelenleg Magyarország, ugyanakkor a Társaság ügyfelei között számos nemzetközi, multinacionális társasághoz tartozó vállalkozás található (B2B értékesítés). A hardware és szoftverértékesítés forgalma az államigazgatási szektor (B2G értékesítés), a szűkös fejlesztési beruházások ellenére is számottevő tud lenni a keretmegállapodásos portfóliónk és a rendelkezésre álló kompetenciák sokszínűségének köszönhetően. A Társaság jelentős bővülési potenciált és fejlődési lehetőséget lát az informatikai alkalmazások támogatása, AI alkalmazások bevezetése és támogatása, középállam IT üzemeltetés támogatás, valamint az IT- és kiberbiztonsági termékek és szolgáltatások piacán.

A főbb versenyelőnyeink:

- a csapat szerver- és storage kompetenciái
- stabil gyártói partnerségek a legfontosabb szereplőkkel
- nagy létszámú és komplex tapasztalatokkal rendelkező architekt csapat
- kipróbált, és megbízható alvállalkozói partnerkör az egyedi kompetenciaigényekre
- diverzifikált ügyfélportfólió
- felkészült Level 1 (helpdesk) és Level 2 (üzemeltetés) csapat.
- Szerviz szolgáltatás saját alkatrész bázissal

A hardware-szoftver kereskedelem jelentős forgalmának megőrzése a gyártói partnerségek magas szinten tartását is elősegíti. A magyar piacra jellemző B2G túlsúly miatt a Társaság folyamatosan több, jelentős összegű központosított közbeszerzési szerződésben is jelen van konzorciumi partnerként.

Az IT rendszerintegráció és rendszertámogatásból származó forgalom a Társaság teljes árbevételének mintegy 97%-át teszi ki.

ALKALMAZÁSFEJLESZTÉS (IDM)

RINT	2025.HI	2026.HI
Értékesítés nettó árbevétele/ millió forint	106	168
Árbevétel hányad %	3,1%	2,8%
Létszám (fő)	10	9

Az alkalmazásfejlesztés és -üzemeltetés a Társaság tevékenységének fő terméke egy saját fejlesztésű identity management (IDM) rendszer, amellyel az ügyfelek hatékonyan menedzselhetik jogosultságkezelési folyamataikat. A Kermann Enterprise User Administrator (EUA) rendszer az ügyfelek igényeire szabható, rugalmasan paraméterezhető, illetve bővíthető, és még a legszigorúbb pénzügyi előírásoknak is megfelel.

Ezen túlmenően a Társaság fejlesztői kompetenciái lehetővé teszik mobil-, desktop-, vagy felhőkörnyezetben működő IT infrastruktúrák tervezését, megjelenítését, megvalósítását és üzemeltetését.

A fejlesztői csapat szintén több éves tapasztalattal rendelkezik az e-learning keretrendszerek fejlesztésében, üzemeltetésében. Szolgáltatások a rendszer bevezetésétől a távoli-, vagy helyi üzemeltetésen át a legkorszerűbb digitális oktatóanyagok elkészítéséig az e-learning feladatok teljes spektrumát lefedik. A termékekre a Társaság teljeskörű jótállást biztosít, a support szolgáltatás pedig hatékony megoldást nyújt a termékek utógondozására.

A korábbi terveknek megfelelően a vevőkör bővül mind pénzügyi, mind egyéb piacon, azonban az IDM megoldás értékesítése jellemzően egy hosszabb értékesítési folyamat eredménye, 1,5-3 évet is igénybe vehet – ugyanakkor hosszútávú elköteleződést is jelent ügyfelünk részéről. Továbbra is céljaink közt szerepel a termék és kapcsolódó szolgáltatások külföldi piacokon való értékesítése is

A jogosultságkezelési piac Magyarországon (a pénzügyi szektor kivételével) még gyerekcipőben jár, az IT- és információbiztonsági szempontok előtérbe kerülésével azonban jelentős fejlődésnek néz elébe. A piac a hosszútávú ügyfélkapcsolat következtében jelentős árbevétel-növelési potenciállal rendelkezik, a licenz-értékesítésen túlmenően rendszeres licenzkövetési- és karbantartási díjak, illetve az egyedi igényekre vonatkozó fejlesztési bevételek formájában.

Az alkalmazásfejlesztési üzletág tevékenységéből származó forgalom a Társaság teljes árbevételének 2-3%-át teszi ki.

Az üzletág árbevétele 59 %-kal magasabb a bázisidőszakhoz képest, mely az előzőekben megfogalmazott növekedési stratégia megvalósulását mutatja.

BIM ÜZLETÁG

A BIM üzletág tevékenységi fókuszába az épületfelmérést, valamint épületüzemeltetést helyeztük. Feladatunk, hogy rávilágítsunk a régebbi épületekről fellelhető információk hiányosságaira, gyakori esetben pedig a nem érvényes alaprajzok változásait NEM követő dokumentációkra. Támogatásunkkal és az adatok digitalizálásával elkerülhető az adatvesztés, megvédhető az adatvagyon, megőrizhető a versenyképesség.

Célunk, hogy az építészeti információk felhasználásával korszerűen, folyamatorientáltan a digitalizáció előnyeivel lehessen üzemeltetni az épületeket.

BIM	2025.HI	2026.HI
Értékesítés nettó árbevétele / millió forint	32	44
Árbevétel hányad %	0,4%	0,7%
Létszám (fő)	3	1

A Társaság azoknál a vállalatoknál, intézményeknél ér el sikereket, ahol az adatok hiánya vagy a fejben lévő adatvagyon elvesztésének lehetősége működési kockázatot jelent, illetve a vezetők kiszolgáltatottság-érzetét növeli és tenni akarnak ellene.

A BIM üzletág tevékenységéből származó forgalom a Társaság teljes árbevételének körülbelül 0,5–0,7%-át teszi ki, és az időszak bevétele 39 %-kal jobb a bázisidőszaknál.

STRATÉGIAI PARTNEREK ÉS A VELÜK TÖRTÉNŐ EGYÜTTMŰKÖDÉS BEMUTATÁSA

Társaságunk folyamatosan keresi azon gyártói/beszállítói partnerekkel a kapcsolatot, akik esetében a kizárólagos, vagy az elérhető legmagasabb partnerségi szinten tud együttműködni. Ezen szintek eléréséhez és megtartásához az érintett partnerek termékeit/szolgáltatásait Társaságunknak maximális elkötelezettséggel, prioritással kell kezelnie, amit stratégiai együttműködések mentén lehet leginkább elérni. Egyértelmű cél, hogy ezen stratégiai együttműködések révén Társaságunk megkülönböztethetőbb és versenyképesebb legyen piaci társainál. Több éve stratégiai partnerként tekintünk a Hewlett-Packard Enterprise-ra, ahol is 2025. első negyedévére sikerült a legmagasabb partneri szintet elérni, és bekerülni a TOP 5 magyarországi HPE rendszerintegrátor közé. A tavalyi év folyamán több potenciális stratégiai partnerjelölt közül 2 szoftvermegoldás gyártója kapcsán is pozitív döntés született:

1. FM Software Technologies Zrt. – Sharp:FM vagyonmenedzsment

A FM Software Technologies Zrt. „Sharp:FM” terméke az épületek és létesítmények üzemeltetéséhez kapcsolható digitalizációhoz, a BIM-hez (Building Information Modeling) sorolható szoftver megoldás, mely egyben magába foglalja az épület/létesítmény-üzemeltetést, karbantartás-menedzsmentet, és eszköznyilvántartási megoldásokat. A szoftver komplexitása ugyanakkor túlmutat az épületeken, létesítményeken, hiszen eszközkezelési funkcióival a vállalati vagyonmenedzsmentre is fókuszál.

Ma már nem az a kérdés, hogy honnan lesz adatunk, hanem az, hogy a meglévő adatainkkal mit kezdünk és hogyan használjuk azokat. Hogyan tudjuk szűrni, strukturálni, riportokká alakítani annak érdekében, hogy jobb döntéseket hozzassunk. Szembe kell néznünk azzal, hogy nem korlátlanok az erőforrások. A munkaerő mennyiségének és időnként minőségének szűkössége felértékeli a digitális megoldásokat, így a Sharp:FM-et is. A repetitív munkák automatizálása segít abban, hogy hatékonyabban üzemeltessük a vállalati vagyont. Eredménye: megalapozottabb, és jobb döntések, ezáltal stabilabb jövőkép.

Társaságunk és az FM TECH közötti partnerség alapvetően technológiai, IT és sales szinergiákra épül. Célunk, hogy már meglévő és új ügyfelek számára hiánypótló és innovatív digitalizációs megoldásokat szállítsunk. Stratégiai együttműködésünkben a szoftverfejlesztést az FM TECH biztosítja, míg Társaságunk a piacra juttatásban vállal oroszlánrészt.

2. Indivizo Munkaerő Kiválasztási Szolgáltató Zrt. – INDIVIZO szolgáltatási platform

A Társaságunk és az Indivizo Munkaerő Kiválasztási Szolgáltató Zrt. közötti partnerség szintén technológiai, IT és sales szinergiákra épül. A cél: egy már bizonyított, AI-alapú kiválasztási megoldás, az „Indivizo” piaci erősítése és továbbfejlesztése közösen – zászlóshajóként jelenítve meg a HR-technológia új generációját az AI-alapú kiválasztás területén – a jövő kihívásaira szabva.

Az Indivizo egy mesterséges intelligenciával támogatott, teljes mértékben automatizálható kiválasztási platform, amely a kompetenciaalapú szemléletre és prediktív, beválást előrejelző mérésekre épül. A rendszer automatizált előszűrést, valós idejű AI-elemzéssel támogatott videóinterjúkat, valamint gamifikált és automatizált tesztekkel kínál – mindezt egy testreszabható, KPI-khoz kalibrált workflow-ban. Ez a megközelítés nemcsak gyorsabb és objektívebb döntéshozatalt tesz lehetővé, hanem kézzelfogható üzleti eredményeket hoz, miközben érdemben támogatja a hazai vállalatok versenyképességét a tehetségek megszerzésében és megtartásában.

IV. A TÁRSASÁGOT ÉRINTŐ FŐBB KOCKÁZATOK ÉS AZOK KEZELÉSE

KOCKÁZATKEZELÉS

Általánosságban elmondható, hogy a Kermann-nál a folyamatba épített kockázatkezelés módszerét alkalmazzuk, melynek alkalmazása nélkülözhetetlen a gyors növekedés mellett. A kockázatok kezelése a mindennapi működés és döntéshozatal szerves része, ezáltal jobban tudunk reagálni a potenciális veszélyekre és kihívásokra.

Az információgyűjtés, a pénzügyi- és piaci információk figyelése és hasznosítása a mindennapos tevékenység része.

A vállalatirányítási rendszerbe beépítésre kerültek azok az ellenőrzési pontok, amik hivatottak arra, hogy időben figyelmeztetést küldjenek a Társaság vezetése felé.

A Társaságnál Felügyelőbizottság és Auditbizottság működik, amely bizottságok független ellenőrzést és értékelést folytatnak a Társaságot érintő kockázatokról.

A Társaságnál belső kontrolling terület működik – mely eredményeiről folyamatosan beszámol a Társaság menedzsmentjének.

Rendelkezünk a tevékenységünk folytatásához szükséges valamennyi tanúsítvánnyal és minősítéssel, valamint az ezekhez szükséges kötelezettségeknek eleget teszünk.

Működésünk szempontjából fontos tanúsítványok közé tartoznak:

MSZ EN ISO 9001, MSZ EN ISO 14001, MSZ ISO 27001

A tanúsítványok érvényben tartásához szükséges megújító, illetve felügyeleti auditok során a dokumentációs kötelezettségek vizsgálata mellett, az auditorok gyakorlati audit keretében ellenőrzik a Társaság egészének, illetve az egyes minősített dolgozók munkavégzésének megfelelőségét is.

A „NATO Beszállításra alkalmas” minősítésünk alapján a Társaság részt vehet olyan, a NATO Biztonsági Beruházási Program keretében meghirdetett beszerzési eljárásokon, amelyek „NATO nem minősített” szintnél, illetve a megfelelő feltételek megléte esetén „NATO Korlátozott” minősítési szintnél nem magasabb szintű adatokhoz való hozzáférést foglalnak magukban.

A Társaság tanúsítványai megtekinthetők a Társaság honlapján.

2025-ben Társaságunk elvégezte a NIS 2 irányelvnek való megfeleléshez szükséges felkészülést, és kialakította azokat a szabályozási, szervezeti és technikai intézkedéseket, amelyek biztosítják az előírásoknak való megfelelést. A megfeleléségi folyamat keretében átvilágítottuk működésünket, elkészítettük és aktualizáltuk az információbiztonsági szabályzatainkat, meghatároztuk a kockázatkezelési és incidenskezelési rendet, valamint kijelöltük a felelős szervezeti egységeket és kapcsolattartókat. A felkészülés eredményeként Társaságunk megfelel a NIS 2 irányelv és a kapcsolódó hazai jogszabályok által előírt követelményeknek, ezáltal erősítve az üzletmenet-folytonosságot, az ügyfelek és partnerek bizalmát, valamint az információbiztonsági kockázatok kezelésének átláthatóságát.

GYORS NÖVEKEDÉS KOCKÁZATA

A Kermann az elmúlt években olyan intenzív növekedést valósított meg mind a szervezet, a megvalósított projektek, az azokból származó forgalom, költség és dokumentációs szükségesség vonatkozásában, amivel a Társaság menedzsmentjének és munkatársainak szembe kell nézni. Két éve korábban korszerű vállalatirányítási rendszert vezetettünk be annak érdekében, hogy a készletkezelés, a bevételek és költségek elszámolása megbízható és nyomon követhető. A makrogazdasági körülmények tekintetében prognosztizálható, hogy növekedésünk a következő években csökken, azonban nem zárható ki annak a kockázata, hogy a további gyors növekedés miatt a Kermann tevékenységében olyan fennakadások alakuljanak ki, amelyek a hatékony üzletmenetet akadályozzák, ezzel hátrányosan befolyásolva a Társaság eredményességét.

ÜGYFÉLKOCKÁZAT

Ügyfélkörünk évek óta stabil, általánosságban elmondható, hogy nagyobb ügyfélnek nyújtott értékesítés sem éri el az éves összes értékesítési volumen 10-15%-át. Továbbá a legtöbbször olyan magas hozzáadott értékű szolgáltatást nyújtunk akár termék, akár üzemeltetési oldalon, hogy azok esetleges kiváltása nem tud egyik pillanatról a másikra bekövetkezni, ezért egy esetleges ügyfél kiesést nagy valószínűséggel már pótolni tudunk mire az ténylegesen megtörténik és hatással lenne az eredményeinkre.

Ügyfélkörünk meglehetősen diverzifikált – megtalálhatók benne mikrovállalkozások, nagyvállalatok, állami vállalatok és központi költségvetési intézmények is. Az ügyfeleink tevékenységi köre is széles, ezáltal a kitettségünk valamely iparág gazdasági ciklusának nem jellemző. Fokozott figyelmet fordítunk az ügyfelekkel való kapcsolattartás magas színvonalára is. Mindezek miatt, bár teljesen kizárni nem lehet, azonban az ügyfélkörben bekövetkező esetleges változások a Társaságunk működésére, eredményességére átmenetileg kihathatnak.

A VEVŐK NEMTELJESÍTÉSÉBŐL, ILLETVE FIZETÉSKÉPTELENSÉGÉBŐL EREDŐ KOCKÁZATOK

Ki vagyunk téve annak a kockázatnak, hogy a vevők nem, vagy nem a vevői szerződéssel összhangban (így például nem maradéktalanul, vagy jelentős késedelemmel) teljesítik az őket terhelő fizetési kötelezettségeket.

Emellett, a vevőink pénzügyi helyzetét hátrányosan befolyásolhatják a kedvezőtlen gazdasági, illetve piaci folyamatok, a tőke-, illetve hitelpiaci finanszírozás elérhetőségének szűkülése, illetve a termékeik iránti kereslet csökkenése, amely adott esetben a vevők fizetéseképtelenségéhez is vezethet. Mindez, a Társaságunkkal szembeni fizetési kötelezettségek vevők általi megszégésének kockázatát jelentősen növelheti.

Vevőink egy nagyobb csoportjának egyidejű fizetéseképtelensége, vagy az esetükben a vevői szerződések szerződésszerű teljesítésének elmaradása jelentős hátrányos hatással lehet a bevételeinkre, működésünkre, illetőleg pénzügyi eredményességünkre.

BESZÁLLÍTÓI PARTNEREKSEL KAPCSOLATOS KOCKÁZATOK

A jelentősebb beszállítói szerződések a teljes életciklust felölelő rendszerintegrációs szolgáltatásunk részeként lebonyolított hardware / software kereskedelmi tevékenységéhez kapcsolódnak. A nagykereskedő beszállítókkal kötött számítástechnikai termékekre vonatkozó viszonteladói keretszerződések felmondása vagy nem szerződésszerű teljesítése, vagy egy esetlegesen csökkenő kapacitás kockázatot jelenthet a működésünkre, amelyre a korábbiakban nem volt példa és jelenleg is gördülékeny az együttműködés a beszállítókkal, azonban a beszerzéseinkben bekövetkező bármilyen esetleges zavar, fennakadás hátrányos hatással járhat a bevételeinkre, működésünkre, illetőleg annak pénzügyi eredményességére.

FINANSZÍROZÁSI KOCKÁZATOK

Számos tényező, így az általános gazdasági környezet, a hitelpiaci feltételek, a banki kamatlábak, illetve a devizaárfolyamok változása a finanszírozás költségeit növelik, megszerzését, illetve visszafizetését is megnehezítheti, késleltetheti, vagy akár el is lehetetlenítheti. Társaságunk növekedési szakaszban van, és jelenleg is támaszkodik külső finanszírozásra. Ebből adódóan a működésre és annak nyereségességére jelentős hatással bír a finanszírozási és kamatkörnyezet változása. Amennyiben a finanszírozási-, illetőleg kamatkörnyezet hátrányosan változik, úgy az emelheti a finanszírozási költségeket, és akár átmeneti vagy hosszantartó finanszírozási és likviditási nehézségeket okozhat. Társaságunk a kis-és középvállalkozások számára kínált fix kamatozású hitelek részesíti előnyben. Amennyiben ilyen hitelek a jövőben nem lesznek elérhetőek, az a finanszírozási- és – ezáltal – működési költségeink emelkedését eredményezheti. Mindez pedig áraink emelésére, illetőleg profitmarzsunk csökkentésére kényszerítheti Társaságunkat.

Ugyan nem számolunk a hitelforrások általános, az egész iparágot érintő elapadásával, előfordulhat, hogy a kimerítjük a bankok finanszírozási hajlandósága által meghatározott, számunkra elérhető kereteket. Ennek bekövetkezése hátrányos hatással lehet a növekedésünkre, illetőleg annak ütemére, de átmeneti vagy hosszantartó finanszírozási és likviditási nehézségeket is okozhat.

Fennáll annak is a kockázata, hogy a hitelszerződéseinkben vállalt kötelezettségeinket nem vagy nem folyamatosan tudjuk teljesíteni, amely miatt hátrányos jogkövetkezmények (így például a bank által lekötött biztosítékok érvényesítése, illetőleg a szerződésnek – a teljes tartozás egyösszegben történő esedékessé válását eredményező – felmondása) alkalmazására kerülhet sor.

SZAKÉRTELEM ELVESZTÉSE, SZAKEMBERHIÁNY KOCKÁZATA

A jövőben számos ok miatt elveszíthetjük valamelyik kulcsfontosságú vezetőt, mérnököt, szakértőt vagy bármely más alkalmazottat. Ezeknek a munkavállalóknak a pótlása időigényes lehet. A kockázat csökkentése érdekében igyekszünk munkavállalóink számára előnyös karrierlehetőséget, fejlődési és tanulási lehetősége(ke)t, továbbá biztonságos jövőképet biztosítani. Emellett munkaerő megtartó törekvéseinkkel – közösségépítés, vállalati kultúra, munkahelyi légkör – erősítjük meg előbbieket.

Növekedési terveink új, speciális szakértelemmel rendelkező munkavállalókat igényelhetnek. Amennyiben nem sikerül megfelelő létszámban új, szakértelemmel rendelkező munkaerő alkalmazása, úgy az a növekedés lassulásához vezethet, illetve hátrányosan befolyásolhatja működésének eredményességét.

A szakemberhiány a vállalat eredményességére, valamint a növekedésére hátrányosan hathat.

PEREK ÉS HATÓSÁGI ELJÁRÁSOK

Bár jelenleg nem vagyunk felek olyan jogi eljárásban, amely lényeges negatív hatással lehet a pénzügyi helyzetünkre, a garantálni nem tudjuk, hogy bármilyen, a jövőben esetlegesen megindításra kerülő jogi eljárás eredménye nem lesz negatív hatással a pénzügyi helyzetünkre, jó hírnevünkre.

SZABÁLYOZÁSSAL ÖSSZEFÜGGŐ KOCKÁZATOK

Társaságunk számos és komplex rendszert alkotó jogszabályi rendelkezés hatálya alatt áll. E jogszabályok széles és különböző területeket, adatvédelmen (GDPR), munkajogi, munkabiztonsági és – védelmi szabályokon, kiberbiztonsági irányelveken (NIS2) át az adózást is felölelő rendelkezéseket foglalnak magukba. Társaságunknak legtöbb esetben egyre szigorodó követelményeknek kell megfelelnie, amelynek biztosítása egyre növekvő működési költséget jelenthet. Társaságunk minden tőle elvárható elkövet a jogszabályi és hatósági előírásoknak megfelelő működés biztosítása érdekében, azonban nem zárható ki, hogy egy jövőbeli hatósági vizsgálat során az eljáró hatóságok egy-egy esetleges hiba miatt bírsággal sújtják.

ADÓKOCKÁZAT

Egy adóhatósági ellenőrzés során esetlegesen feltárt hiányosság, illetve szabálytalanság a Társaság számára adókötelezettség keletkezését eredményezheti. Szakembereink minden tőle elvárható elkövetnek az adójogszabályoknak megfelelő működésének biztosítása érdekében, azonban nem zárható ki, hogy egy jövőbeli adóvizsgálat eredményeként a számottevő kiadást jelentő adófizetési kötelezettsége keletkezik. Az adóhatóság teljes körű átfogó adóellenőrzést már folytatott cégünknel, jelentősebb megállapítás nélkül. Az adóhatóság a vonatkozó adóévet követő 6 éven belül bármikor vizsgálhatja a könyveket és nyilvántartásokat és pótlólagos adót vagy bírságot állapíthat meg. Ezen kívül nem zárható ki, hogy bármely jövőbeni adó jogszabály módosítás Társaságunkat hátrányosan érinti.

IT IPARÁGI KOCKÁZAT

Az IT iparág egy folyamatosan növekvő, változó iparág emiatt kiemelkedő jelentőséggel bír, hogy Társaságunk folyamatosan figyelemmel legyen az iparági trendekre és időben reagáljon a feltörekvő technológiákra. Saját megítélésünk szerint kellő állományú műszaki csapattal rendelkezünk, amely lehetővé teszi a gyors reakciót az iparági változásokra, valamint olyan termék és szolgáltatás portfólióval rendelkezik, amelyek gyártói, szolgáltatói világszínvonalúak. Mindezek ellenére teljes mértékben nem zárható ki, hogy valamely területen nem tudunk olyan gyorsan reagálni a kialakuló új szükségletekre, vagy nem tudjuk azonnal alkalmazni valamely új technológiát, amely következtében versenyhátrányt szenvedhetünk el és ez kihatással lehet a működésünkre vagy eredményességünkre.

ÁLLAMI MEGRENDELÉSEK KOCKÁZATA

Az IT szektor jövedelmezőségére kihatással vannak az állami megrendelések Társaságunk is rendelkezik állami megrendelésállománnyal, ezért az uniós forráshiány miatt leállt vagy lelassult fejlesztési és beruházási projektek hatással lehetnek az üzletmenetünkre is. Továbbá az állami beszerzések kiválasztási folyamata elhúzódó, amelyre figyelemmel kell lenniünk a jövőbeni munkák tervezhetősége, erőforrás igénye szempontjából. 2026 végén komoly állami beszerzésekkel nem számolunk, hanem leginkább fenntartó jellegű (support, szervíz) beszerzésekre.

KAMATKÖRNYEZET

Noha a digitális transzformáció és a pandémia rákényszerítette a cégeket arra, hogy korábban nem tapasztalt gyorsasággal investáljanak új technológiák, informatikai megoldások és folyamatok fejlesztésébe, a magas kamatok csökkentik a beruházási kedvet, amely kihatással lehet a Társaság működésére vagy eredményességére. A magas piaci kamatokat némiképp ellensúlyozzák az állami kamattámogatott KAVOSZ/Széchenyi hitelek, amelyeknek köszönhetően a piaci szereplőknek még mindig megéri beruházni informatikai fejlesztésekbe, mert az így létrejövő versenyképes infrastruktúrával magasabb megtakarítást tudnak elérni, mint amennyibe a projekt finanszírozása kerül.

TEVÉKENYSÉG FÖLDRAJZI KONCENTRÁCIÓJA

Tevékenységünk döntő része egyelőre még Magyarországon összpontosul, ezért a tevékenység földrajzi koncentrációja magasnak tekinthető, így a Társaság tevékenysége és működésének eredményessége fokozottan függ a magyar piaci folyamatoktól. Emellett a részvényeink árfolyamára hatással lehet a magyar országkockázat befektetői megítélése, hitelminősítői besorolása.

MAKRÓ TÉNYEZŐK ÁLTALÁNOS ALAKULÁSÁNAK KOCKÁZATA

A magyar gazdaság az európai, illetőleg a világgazdaság folyamatainak kitett, nyitott gazdaság. A Társaságunk tevékenységére hatással vannak a makrogazdasági folyamatok, így többek között például az infláció, a kamatkörnyezetnek, az energiaáraknak és a beruházások szintjének alakulása. Mindezek meghatározóak lehetnek a forráshelyzetre, forrásköltségre és eredményességre is, úgy, hogy egyfelől megemelhetik a működési költségeket, másfelől új vevők megszerzése is nehezebbé válhat, valamint a meglévő vevői körben is a termékeink, szolgáltatásaink iránti kereslet csökkenéséhez is vezethetnek a makrogazdasági folyamatok kedvezőtlen alakulásai, amelyek ezáltal negatívan tudnak hatni a jövedelmezőségünkre. A makrogazdasági kockázatokat megfelelő szerződések megkötésével, és az ezek által elérhető folyamatos és biztos bevételtermelés biztosításával, továbbá az ezzel alátámasztható pénzügyi stabilitás megcélzásával tudjuk kivédeni.

DEVIZAÁRFOLYAMOK VÁLTOZÁSA

A Társaságunk ki van téve a forint és egyes külföldi devizák közötti árfolyamváltozásokból eredő kockázatoknak, mivel szállítóinak jellemzően euróban teljesít, vevői pedig részben forintban teljesítenek. Emiatt működésünk elsősorban az euró/Ft árfolyamok változására érzékeny, amelynek emelkedése jellemzően kedvezőtlenül hat eredményességére. A devizaárfolyamváltozásokból származó kockázat csökkentésére, ezáltal az optimális devizafedezettség elérése érdekében törekszünk arra, hogy egyre magasabb arányban állapítsuk meg a szolgáltatásunk ellenértékét euroban.

VIS MAIOR

A Társaság pénzügyi helyzetét, eredményességét, illetve működését akár jelentősen hátrányos mértékben befolyásolhatják egyes előre nem látható, elháríthatatlan események (például természeti csapások, világjárványok, Covid újabb hulláma, rendkívüli politikai események, ukrajnai háború alakulása, más háború kialakulása stb.). Ezen események mértéke és hatása nem megjósolható.

A 2022. év februárjában kialakult orosz-ukrán háború a működésünkre jelenleg nincsen közvetlen hatással a cég nem rendelkezik sem orosz vagy ukrán beszállítókkal, sem orosz vagy ukrán ügyfelekkel.

ADÓJOGI VÁLTOZÁSOK KOCKÁZATA

A Társaság pénzügyi helyzetére és eredményességére a magyar, illetve a külföldi adózási szabályok változása jelentős hatást gyakorolhat. Az adózási jogszabályok változása emellett nem csak a Kermann adójogi helyzetét, hanem a Részvények tulajdonosainak helyzetét is befolyásolhatja.

ELNYERT TÁMOGATÁSOKKAL ÖSSZEFÜGGŐ KOCKÁZATOK

A Kermann működését és terjeszkedését kisebb mértékben beruházási, forgóeszköz és folyószámlahitelekkel finanszírozza, valamint pályázati támogatásokat is igénybe vesz. Az igénybe vehető kedvezményes konstrukciójú hitelek és pályázati támogatások feltétele lehet, hogy azokat a KKV tv. szerinti KKV vállalkozások vehetik igénybe. A szabályozott piacon nincs módunk ellenőrizni vagy befolyásolni a részesedésszerzést. A jelenlegi szabályozás mellett nem zárható ki, hogy amennyiben előfordulna olyan eset, hogy nem KKV-nak vagy nem magánszemélynek minősülő részvényes befolyása eléri a 33 %-ot, vagy több nem KKV-nak vagy nem magánszemélynek minősülő szereplő befolyása két egymást követő évben együttesen meghaladja a 33 %-ot, állami vagy önkormányzati tulajdonú szereplők esetében a 25 %-ot, úgy a Társaságunknak a fentiek szerinti visszafizetési kötelezettsége keletkezhet. A KKV státusz elvesztése a kedvezményes hitelek vonatkozásában kamatkülönbözet megfizetésével járhat.

KAPACITÁSKIHASZNÁLATLANSÁG

Szélsőséges esetben olyan – pl. gazdasági – helyzet állna elő, hogy ügyfelek nem rendelnének projekteket vagy szolgáltatásokat, ezáltal belső erőforrásaink kihasználatlanul állnának. A kapacitáskihasználatlanság – kisebb mértékben – valós probléma abban az esetben is, ha a társaság nem méri folyamatosan a kapacitás kihasználásokat, ezért nagyon fontos ennek pontos tervezése, mérése, figyelése és természetesen az időben történő beavatkozás.

V. A KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. 2026. I. FÉLÉVBEN KÖZZÉTETT TÁJÉKOZTATÁSAI

2026. máj. 28. Kermann IT Solutions Nyrt. éves közgyűlésén feltett részvényesi kérdések és válaszok

2026. máj. 28. Kermann IT Solutions Nyrt. – Javadalmazási Jelentés, amelynek végleges verziójában változás nem történt a közgyűlési előterjesztéshez képest

2026. máj. 28. Kermann IT Solutions Nyrt._ FT Jelentés közzététele, amely végleges verzióban a közgyűlési előterjesztésben foglaltakhoz képest változás nem történt

2026. máj. 28. Kermann IT Solutions Nyrt._Éves Beszámoló és Üzleti Jelentés közzététele, amely végleges verzióban a közgyűlési előterjesztésben foglaltakhoz képest változás nem történt

2026. máj. 28. Közgyűlési határozatok_2025.05.28.

2026. máj. 07. Kermann IT Solutions Nyrt. – Közgyűlési előterjesztések

2026. ápr. 28. Kermann IT Solutions Nyrt. – Közgyűlési meghívó_2026. május 28.

2026. márc. 31. Kermann IT Solutions Nyrt. – Szavazati jogok, alaptőke 2026. március 31.

2026. jan. 30. A Piacműködtető 2-3/Xtend/2026. számú határozatai az Kermann IT Solutions Nyrt. részvényfelosztásával összefüggő intézkedésekről 2026. február 3-i hatállyal. Referenciaár módosító határozat szövegében a közgyűlés dátumának helyesbítése.

2026. jan. 29. Alapszabály 2026.01.22., tájékoztatás cégbírósági bejegyzésről

2026. jan. 22. Tájékoztatás alaptőke felemeléséről

2026. jan. 21. Közlemény részvényfelosztás lebonyolításáról

VI. A KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. 2026. I. FÉLÉVES EREDMÉNYKIMUTATÁSA

adatok ezer forintban	2025.H1	2026.H1	Változás	Változás %
Belföldi értékesítés nettó árbevétele	4 635 714	5 720 970	1 085 256	23%
Export értékesítés nettó árbevétele	59 174	321 458	262 284	443%
ÉRTÉKESÍTÉS NETTÓ ÁRBEVÉTELE	4 694 888	6 042 428	1 347 540	29%
Saját termelésű készletek állományváltozása				
Saját előállítású eszközök aktivált értéke	63 866	63 900	34	0%
AKTIVÁLT SAJÁT TELJESÍTMÉNYEK	63 866	63 900	34	0%
EGYÉB BEVÉTELEK	45 506	121 011	75 505	166%
Anyagköltség	68 062	33 395	-34 667	-51%
Igénybe vett szolgáltatások értéke	996 444	1 640 504	644 060	65%
Egyéb szolgáltatások értéke	32 398	28 317	-4 081	-13%
Eladott áruk beszerzési értéke	1 981 243	2 889 169	907 926	46%
Eladott (közvetített) szolgáltatások értéke	293 563	389 787	96 224	33%
ANYAGJELLEGŰ RÁFORDÍTÁSOK	3 371 710	4 981 172	1 609 462	48%
Bérek	728 783	609 577	-119 206	-16%
Személyi jellegű egyéb kifizetések	21 546	20 596	-950	-4%
Bérjárulékok	96 736	79 168	-17 568	-18%
SZEMÉLYI JELLEGŰ RÁFORDÍTÁSOK	847 065	709 341	-137 724	-16%
ÉRTÉKCSÖKKENÉSI LEÍRÁS	199 681	334 080	134 399	67%
EGYÉB RÁFORDÍTÁSOK	76 807	41 858	-34 949	-46%
ÜZEMI (ÜZLETI) TEVÉKENYSÉG EREDMÉNYE	308 997	160 888	-148 109	-48%
Egyéb kapott (járó) kamatok és kamatj. bevételek	49 212	138 826	89 614	182%
Pénzügyi műveletek egyéb bevételei	29 455	110 979	81 524	277%
PÉNZÜGYI MŰVELETEK BEVÉTELEI	78 667	249 805	171 138	218%
Fizetendő kamatok és kamatjellegű ráfordítások	35 695	51 376	15 681	44%
Pénzügyi műveletek egyéb ráfordításai	13 059	45 085	32 026	245%
PÉNZÜGYI MŰVELETEK RÁFORDÍTÁSAI	48 754	96 461	47 707	98%
PÉNZÜGYI MŰVELETEK EREDMÉNYE	29 913	153 344	123 431	413%
ADÓZÁS ELŐTTI EREDMÉNY	338 910	314 232	-24 678	-7%
Adófizetési kötelezettség	30 502	28 488	-2 014	-7%
ADÓZOTT EREDMÉNY	308 408	285 744	-22 664	-7%
EBITDA	508 678	494 968	-13 710	-3%

VII. A KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. 2026. I. FÉLÉVES MÉRLEGE / ESZKÖZÖK

adatok ezer forintban	2025.12.31	2026.06.30	Változás	Változás %
BEFEKTETETT ESZKÖZÖK	2 738 792	2 507 955	-230 837	-8%
IMMATERIÁLIS JAVAK	1 268 263	1 073 302	-194 961	-15%
Alapítás-átszervezés aktivált értéke	22 326	10 973	-11 353	-51%
Vagyoni értékű jogok	460 845	395 443	-65 402	-14%
Szellemi termékek	785 092	666 886	-118 206	-15%
TÁRGYI ESZKÖZÖK	1 464 529	1 429 553	-34 976	-2%
Ingatlanok és a kapcsolódó vagyoni értékű jogok	78 771	74 978	-3 793	-5%
Egyéb berendezések, felszerelések, járművek	646 488	579 183	-67 305	-10%
Beruházások, felújítások	739 270	433 752	-305 518	-41%
Beruházásokra adott előlegek	0	341 640	341 640	
BEFEKTETETT PÉNZÜGYI ESZKÖZÖK	6 000	5 100	-900	-15%
Egyéb tartósan adott kölcsön	6 000	5 100	-900	-15%
FORGÓESZKÖZÖK	10 744 367	9 061 096	-1 683 271	-16%
KÉSZLETEK	1 875 312	2 556 906	681 594	36%
Anyagok	0	0	0	
Áruk	1 875 312	2 556 906	681 594	36%
Készletre adott előlegek	0	0	0	
KÖVETELÉSEK	7 801 921	5 894 971	-1 906 950	-24%
Követelések áruszállításból, szolgáltatásból	4 663 578	1 967 533	-2 696 045	-58%
Követelések kapcsolt vállalkozással szemben	3 071 806	2 947 442	-124 364	-4%
Követelések egyéb rész.víznyban levővel szemben		173 682	173 682	
Egyéb követelések	66 537	605 068	538 531	809%
ÉRTÉKPAPÍROK	0	0	0	
PÉNZESZKÖZÖK	1 067 134	609 219	-457 915	-43%
Pénztár, csekkek	311	270	-41	-13%
Bankbetétek	1 066 823	608 949	-457 874	-43%
AKTÍV IDŐBELI ELHATÁROLÁSOK	565 585	190 659	-374 926	-66%
Bevételek aktív időbeli elhatárolása	137 362	46 244	-91 118	-66%
Költségek, ráfordítások aktív időbeli elhatárolása	428 223	144 415	-283 808	-66%
ESZKÖZÖK (AKTÍVÁK) ÖSSZESEN	14 048 744	11 759 710	-2 289 034	-16%

A KERMANN IT SOLUTIONS NYRT. 2026. I. FÉLÉVES MÉRLEGE/ FORRÁSOK

adatok ezer forintban	2025.12.31	2026.06.30	Változás	Változás %
SAJÁT TŐKE	4 012 132	5 247 879	1 235 747	31%
JEGYZETT TŐKE	118 895	128 510	9 615	8%
TŐKETARTALÉK	1 388 976	2 329 361	940 385	68%
EREDMÉNYTARTALÉK	553 867	1 581 938	1 028 071	186%
LEKÖTÖTT TARTALÉK	922 326	922 326	0	0%
ÉRTÉKELÉSI TARTALÉK	0	0	0	
ADÓZOTT EREDMÉNY	1 028 068	285 744	-742 324	-72%
CÉLTARTALÉKOK	0	0	0	
KÖTELEZETTSÉGEK	8 964 425	5 745 484	-3 218 941	-36%
HÁTRASOROLT KÖTELEZETTSÉGEK	0	0	0	
HOSSZÚ LEJÁRATÚ KÖTELEZETTSÉGEK	568 606	475 420	-93 186	-16%
Beruházási és fejlesztési hitelek	193 750	174 375	-19 375	-10%
Egyéb hosszú lejáratú hitelek	41 598	44 233	2 635	6%
Egyéb hosszú lejáratú kötelezettségek	333 258	256 812	-76 446	-23%
RÖVID LEJÁRATÚ KÖTELEZETTSÉGEK	8 395 819	5 270 064	-3 125 755	-37%
Rövid lejáratú hitelek	1 089 356	1 051 927	-37 429	-3%
Vevőktől kapott előlegek	345 226	1 045 723	700 497	203%
Kötelezettségek áruszállításból és szolgáltatásból	4 352 545	1 725 259	-2 627 286	-60%
Rövid lejáratú köt. kapcsolt vállalkozás felé	1 889 352	1 093 971	-795 381	-42%
Egyéb rövid lejáratú kötelezettségek	719 340	351 684	-367 656	-51%
PASSZÍV IDŐBELI ELHATÁROLÁSOK	1 072 187	766 347	-305 840	-29%
Bevételek passzív időbeli elhatárolása	925 653	544 234	-381 419	-41%
Költségek, ráfordítások passzív időbeli elhatárolása	146 534	60 113	-86 421	-59%
Halasztott bevételek	0	162 000	162 000	
FORRÁSOK (PASSZÍVÁK) ÖSSZESEN	14 048 744	11 759 710	-2 289 034	-16%

VIII. NYILATKOZAT

A Kermann IT Solutions Nyrt. (1139 Budapest, Röppenytű utca 48., cégjegyzékszám: 01-10-140898 cégjegyzékét a Fővárosi Törvényszék Cégbírósága vezeti; a továbbiakban „Társaság”) kijelenti, hogy

- az alkalmazható számviteli előírások alapján a Társaság legjobb tudása szerint elkészített féléves beszámoló valós és megbízható képet ad a Társaság eszközeiről, kötelezettségeiről, pénzügyi helyzetéről, valamint nyereségéről és veszteségéről, továbbá
- a vezetőségi jelentés megbízható képet ad a Társaság jelenlegi helyzetéről, fejlődéséről és teljesítményéről, ismertetve a főbb kockázatokat és bizonytalansági tényezőket.

Nyilatkozunk, hogy a féléves beszámoló adatai könyvvizsgálati audittal nem alátámasztottak.

Budapest, 2026. szeptember 23.

Kovács Zoltán Lajos

az Igazgatóság Elnöke